

**risControl !ONLine!**  
Ausgabe Nr. 08/2015  
vom  
9. März 2015

## Inhalt

Umdenken notwendig?!	1
KMU Offensive	2
Kinder Camp	2
Wachstum	3
Jahreszahlen	4
Neue Karriere	4
Frau sein	5
Deckung und Bonus	5
Ergebnis	6

## Ticker

Swiss Life	2
Yacht Versicherung	3

Valued Asset

## Umdenken notwendig?!

*Wir haben mit Werner Holzhauser über die vergangenen zwei Jahre seit der Gründung seines „Start Ups“ Valued ASSET, über seine Erfahrungen am Markt und über den freien Vertrieb in Österreich gesprochen, hier ein Auszug:*

**risControl:** Wie sehen Sie die Veränderungen im Vertrieb?

**Holzhauser:** Ich glaube, dass sich die Branche sehr nachhaltig verändern wird. Der Vermittlermarkt ist bereits dabei zu „überaltern“ und es gibt relativ wenig Neuanfänger. Es wird interessant sein zu beobachten wohin die Reise geht.

**risControl:** Hat der Vermittlermarkt Zukunft?

**Holzhauser:** Verkaufen und somit Vertrieb hat immer Zukunft, nur muss man sich überlegen welches Produkt man verkauft und wie. Wir werden immer „Kauf-„ und „Verkaufsprodukte“ haben. Mit der Zeit zu gehen, flexibel sein und sich auf veränderte Voraussetzungen einzustellen ist extrem wichtig.

**risControl:** Was ist zum Verkaufen denn da? Oder was sollte es zum Verkaufen geben?

**Holzhauser:** Ich glaube, dass der Vertrieb wesentlich stärker in die Produktentwicklung eingebunden werden muss als bisher. Die Gesellschaften müssen sich überlegen, ob die Geschäftsmodelle die heute praktiziert werden, auch noch die nächsten 10 Jahre so funktionieren werden. Die Welt hat sich maßgeblich verändert. Man muss diese Veränderung als Chance wahrnehmen um auch die Geschäftsmodelle nachhaltig neu aufzustellen. Nur weil etwas

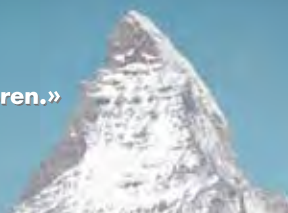


Werner Holzhauser

über Jahrzehnte sehr gut funktioniert hat, hat dies noch keine Gültigkeit für die geänderten Rahmenbedingungen für die Zukunft. Man muss den Mut haben und komplett neue Produkte auf den Markt bringen – gerade auch in Hinblick auf die Niedrigzinsphase in der Lebensversicherung.

## Zukunft?

«Auf seine eigene Stimme zu hören.»



**Was immer Sie vorhaben. Wir sind für Sie da.**

Helvetia unterstützt Sie mit Schweizer Tugenden auf Ihrem individuellen Weg: zuverlässig, souverän und sicher.

Ihre Schweizer Versicherung.

helvetia



Folge uns auf Facebook.

**Impressum**

Herausgeber & Verleger:  
risControl, Der Verein für  
Versicherung- und Finanzinformation  
3701 Oberthorn, Oberthorn 33 ZVR  
780165221  
Telefon: + 43 (0)720 515 000  
FAX: + 43 (0)720 516 700  
www.riscontrol.at  
office@riscontrol.at  
Verlags-, Herstellungs- u.  
Erscheinungsort:  
risControl, Der Verein für  
Versicherung- und Finanzinformation  
3701 Oberthorn, Oberthorn 33 ZVR  
780165221  
Unsere Haftungsbefreiung lesen  
Sie in: www.riscontrol.at

**Redaktion:**

Doris Schachinger (ds)  
Christian Proyer (py)

**Fotos**

Petra Spiola, Christian Proyer

**Achtung!**

Drucker auf Querformat einstellen

Wiener Städtische Versicherung

## KMU Offensive

Bereits auf der Roadshow der Wiener Städtischen Versicherung wurde über die neue Kampagne gesprochen, nun wurde das neue Produkt vorgestellt. Die neue „Allrisk-KMU-Versicherung ist konkret auf den Zielgruppenbedarf von Unternehmen mittlerer Größe zugeschnitten. Es sind über 700 Betriebsarten versicherbar, Primärziel ist eine Absicherung gegen jene Risiken, deren Eintritt dem Betrieb nachhaltigen Schaden zufügen oder Existenz gefährdend sind. Die Basisdeckung FLEXA kann auf benannte (Leitungswasser, Schneedruck etc.) und unbenannte Gefahren erweitert werden (Fire, Lightning, Explosion, Aircraft Damage). Das Produkt ist in zwei unterschiedlichen Varianten erhältlich, Classic und Premium. Die Prämien sind durch vereinbarte Höchstentschädigungen und Selbstbehalte individuelle in den Varianten gestaltbar, Durch die geringe Mindestversicherungssumme von zwei Mio. Euro ist es auch für kleinere Unternehmen geeignet.

UNIQA Österreich

## Kinder Camp

Die UNIQA Österreich lädt wieder zum eintägigen „Fit aufwachsen Camp“ ein. Insgesamt können 210 Kinder zwischen 10 und 14 Jahren und deren Eltern lernen gesünder zu Essen und fitter zu werden. Denn Österreichs Jugend lebt zu ungesund. In der Schule zuhören, Hausaufgabe machen, Fernsehen oder Computerspielen sind Aktivitäten die den Alltag vieler Jugendlicher begleiten. Kein Wunder also, dass die meisten von ihnen zu viel sitzen und zu wenig Bewegung machen. Auf die Youngsters warten vier Foodstops bei denen u. a. die Fragen beantwortet werden: Wie funktioniert die Ernährungspyramide? Wie sieht eine gesunde Jause aus? Außerdem lernen die Jugendlichen Lebensmittel-Verpackungen zu verstehen und das eigene Ernährungsverhalten zu hinterfragen. Zudem gibt es ein Krafttraining und eine GPS-Schatzsuche. Während die Kinder mit den Experten spielerisch Erfahrungen machen, werden die Eltern in eigenen Gruppen zu den einzelnen Themen beraten. In den Vorträgen erfahren sie, wie sie ihre Kinder überzeugen, statt Süßigkeiten Obst zu essen oder statt vor dem Fernseher zu sitzen, Sport zu treiben. Die Teilnahme ist kostenlos möglich. Anmeldung unter: [www.uniqa-fitaufwachencamp.at](http://www.uniqa-fitaufwachencamp.at)

**TICKER**

Swiss Life

Der Schweizer Lebensversicherer Swiss Life, hat letztes Jahr einen Gewinn von über 818 Mio. Franken erwirtschaftet. In einem Interview mit dem Schweizer SonntagsBlick hat Konzernchef Patrick Frost angekündigt weiterhin auf Immobilien suche zu sein: „Wir wollen jährlich für eine Milliarde Franken Liegenschaften zu kaufen“. Bereits jetzt ist das Unternehmen einer der größten Grundeigentümer der Schweiz.

### Unsere neuen Online-Seminare

Jetzt kostenlos anmelden  
und vom Expertenwissen  
der R+V profitieren

[www.webinare-ruv.at](http://www.webinare-ruv.at)



IHR PLUS AN  
KOMPETENZ

**R+V**

IGV Austria

# Wachstum

Eine der größten Maklervereinigungen in Österreich, die IGV, zählt nach aktuellem Stand nun bereits 112 Maklerbüros. Gleich vier Büros sind heuer dazugekommen. In Kärnten hat Gerald Tschrepitsch Geschäftsführer der IRH Tschrepitsch Gruppe das Unternehmen Kostmann & Tschrepitsch GmbH & Co KG in seine Firmengruppe integrieren können. In Oberösterreich ist MAConsult Versicherungsmakler GmbH aus Walding und die Grünsteidl Versicherungsmakler GmbH aus Linz der Vereinigung beigetreten. In Tirol konnte die Brindlinger Versicherungsmakler GmbH dazugewonnen werden. IGV-Präsident Mag. Thomas Tiefenbrunner: „Als führende Maklervereinigung in Österreich ist es uns eine Ehre und Freude einen Vorzeigebetrieb wie die Brindlinger GmbH in unserer Mitte zu begrüßen. Alle vier Neuzugänge sind eine große Bereicherung für uns und tragen

dazu bei, unsere Schlagkraft auch weiterhin zu unterstreichen.“ Josef Brindlinger jun.: „Die IGV-Austria ist eine starke und vor allen Dingen innovative Vereinigung, in der sich unzählige renommierte Makler aus ganz Österreich zusammengeschlossen haben. Insbesondere im Breitengeschäft sehen wir durch die IGV-Mitgliedschaft enormes Prozessoptimierungspotential. Die Produkte sind ausge-

zeichnet. Wir sind aber nicht nur gekommen um zu nehmen, sondern wir wollen uns auch konstruktiv einbringen und somit die Vereinigung als Ganzes voranbringen.“



Prokurist Josef Eller, Josef Brindlinger jun. MLS, Josef Brindlinger sen

## TICKER

### Yacht Versicherung

In Zusammenarbeit mit der Generali Österreich entwickelten Dr. Helmut Tenschert und Walter Schuster eine Versicherungslösung für Motor- und Segelyachten mit Heimathafen im Mittelmeer. Das Angebot umfasst alle wichtigen Elemente der Allgefahrendeckung gegen feste Taxen. (3 Varianten). Es sind Selbstbeteiligungen von 2.000 Euro bis 4.000 Euro wählbar. Der Schwerpunkt dieses Deckungskonzeptes liegt darin, elementare und realistisch auftretende Risiken vollständig abzudecken und „nutzlose Showrisiken“ wie etwa grobe Fahrlässigkeit, die nur unter Ausschluss von Skipper und Eigner gedeckt sind, wegzulassen. Ebenfalls wird auf Schadenfreiheitsrabatt verzichtet.

**AUCH 2015 ATTRAKTIVE KFZ-PRÄMIEN**  
Die Versicherung vom Testsieger\*



“MEHR WISSEN –  
MEHR VERKAUFEN!”

#### UNSER PARTNERCOLLEGE

In unserem Partnercollege kommen Sie gratis auf Ihre Kosten. Und das im Rahmen von einzelnen Tagesveranstaltungen. Erfahrene Profis garantieren für Praxisnähe und Effizienz. Mehr Infos auf [wienersaetdtische.at/partnercollege](http://wienersaetdtische.at/partnercollege) oder bei Ihrem/Ihrer PartnerbetreuerIn.

WIENER  
STÄDTISCHE  
VIENNA INSURANCE GROUP

Allianz Österreich

## Jahreszahlen

Die Allianz Versicherung hat die Zahlen des Jahres 2014 veröffentlicht, die Prämien-einnahmen stiegen um 2,5 % auf über 1,3 Mrd. Euro, die Combined Ratio verbesserte sich auf 94,4 %. In allen Geschäftsfeldern wurde ein Prämienplus erreicht, alleine beim Einmalergag im Lebensversicherungsbereich ein Zuwachs von 40,5 % auf 41,3 Mio. Euro. In der Unfallversicherung ein Wachstum um 5,7 %, in der Krankenversicherung um 2,8 % und im Schaden-Unfall Bereich um 1,1 %. Die Aufwendungen für Versicherungsfälle sind leicht unter das Vorjahresniveau gesunken. "Im Jahr



Dr. Wolfram Littich

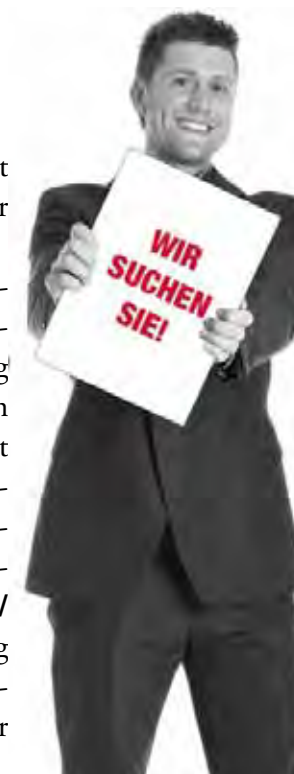
2014 haben wir Leistungen in Höhe von insgesamt 967,6 Millionen Euro an unsere Kunden ausbezahlt", erklärte Dr. Wolfram Littich. "Trotz der schwierigen Rahmenbedingungen hatten wir ein außerordentlich gutes Jahr", betonte Littich. Die Allianz

konnte dabei das beste versicherungstechnische Ergebnis in ihrer Geschichte erzielen: Nach 61,1 Mio. Euro im Vorjahr stieg das versicherungstechnische Ergebnis um 26,8 % auf 77,5 Mio. Euro. Auch das Investmentergebnis wurde um 3,7 % auf 199,3 Mio. Euro gesteigert. Das EGT legte um 8 % auf 110,1 Mio. Euro zu.

VAV Versicherung

## Neue Karriere

Die VAV Versicherung sucht ab sofort eine/n Underwriting-Spezialist/in für Betriebs- und Berufshaftpflicht. Fundierte Kenntnisse im Bereich Betriebs- und Berufshaftpflichtversicherung, sowie mehrjährige Erfahrung in einem Versicherungsunternehmen sind für diese Position unbedingt erforderlich. Die genaue Stellenbeschreibung finden sie **hier**. Bei Interesse benutzen Sie das Online-Bewerbungsformular unter [www.vav.at/jobs](http://www.vav.at/jobs) oder senden Sie Ihre Bewerbung mit Foto an Ingrid Schlappal, Assistenz Allgemeine Haftpflicht, unter [ingrid.schlappal@vav.at](mailto:ingrid.schlappal@vav.at).



# OMDS für Alle – Makler, Anwender, Versicherungen



Entdecken Sie die neue Funktion auf TOGETHER!

Wiener Städtische Versicherung

## Frau sein



Dr. Judit Havasi

Die Wiener Städtische Versicherung hat passend zum Weltfrauentag am 8. März mit dem Vorsorgeprogramm WOMANplus ein speziell auf die Bedürfnisse von Frauen abgestimmte Produkte auf den Markt gebracht. Es ist erwiesen, dass Frauen in vielen Belangen gesundheitsbewusster sind als Männer, beispielsweise in Bezug auf

die Themen „Prävention und Vorsorge“. „Beruf, Familienplanung, Weiterbildung: Frauen müssen oft vieles unter einen Hut bringen – mit WOMANplus möchten wir sie dabei unterstützen. Die neue Gesundheitsvorsorge überzeugt, unter anderem auch mit leistbaren Prämien“, so Wiener Städtische Generaldirektor-Stellvertreterin Dr. Judit Havasi. Frauen, die 2015 eine neue Sonderklasseversicherung abschließen, erhalten einmalig eine Gutschrift in der Höhe einer Jahresprämie bei Geburt des Kindes. Voraussetzung hierfür ist lediglich, dass diese bei Geburt des Kindes bereits seit einem Jahr besteht. Weiters fällt bei Neuabschluss einer „MEDplus Sonderklasse“ bei den günstigen Selbstbehaltstarifen für Neukundinnen fünf Jahre lang der Selbstbehalt weg – bei Neukundinnen unter 40 mit einem Privatarztтарif SMART sogar bis zum 45. Lebensjahr.

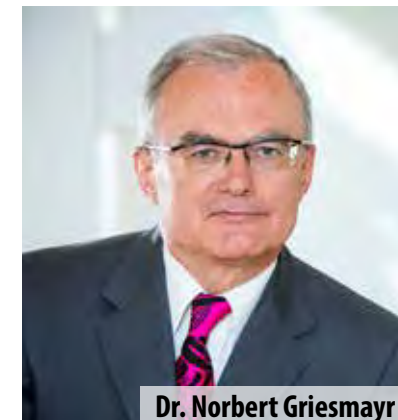
VAV Versicherung

## Deckung und Bonus

Die VAV-Versicherung bietet für Elektro- und Hybridfahrzeuge einen erweiterten Deckungsumfang an. Im Wesentlichen beinhaltet das Paket Schäden die während des Ladevorganges auftreten, wie Bedienungsfehler und Ungeschicklichkeit beim Hantieren mit den Akkumulatoren, Schäden durch Kurzschluss, Überstrom, Überspannung und indirekten Blitzschlag, sowie das Versagen von Mess-, Regel- und Sicherheitseinrichtungen, Material-, Konstruktions- und Ausführungsfehler der Ladestationen. Auch Beschädigungen durch Dritte, sei es durch Unachtsamkeit oder sogar Vorsatz, sind inkludiert. Dr. Norbert Griesmayr, Generaldirektor der VAV: „Es ist uns wichtig, das richtige Produkt zur richtigen Zeit anzubieten. Elektro- und Hybrid-Fahrzeuge sind ein großes Thema. Daher hat das E-Autopaket das Zeug zur Erfolgsgeschichte.“ Die Prämien-gestaltung für das Paket ist moderat. Für Versicherungswerte bis 10.000 Euro kommt die Prämie auf lediglich 70 Euro im Jahr, in der mittleren Preiskategorie von 10.000 bis 15.000 Euro beläuft sie sich auf 110 Euro und auf 150 Euro bei einem Versicherungswert von mehr als 15.000 Euro.

Auch die Bonusprovision wird 2015 auf Verträge bestimmter Automodelle ausgeschüttet. Sie ist nicht an Mindestumsätze gebunden, sondern gilt ab dem ersten

Abschluss. Berechnet wird die Bonusprovision als Zuschlag auf die Basisprovision bei Kfz-Haftpflicht-, Teilkasko- und Vollkaskotarifen. Die Extravergütung gibt es für eine Reihe beliebter Fahrzeugmodelle, die alleamt Spitzenplätze in der Zulassungsstatistik belegen. Insbesondere erwähnenswert ist, dass die Bonusprovision bei neun der Top-10 der Zulassungsstatistik zum Tragen kommt. VW Golf, VW Polo Hyundai i20, Skoda Octavia Renault Mégane, Ford Focus sind in der Reihe der Long- und Bestseller zu finden, die eine zusätzliche Provision wert sind.



Dr. Norbert Griesmayr



**Schneller zum Verkaufserfolg**  
NÜRNBERGER Vorsorge-App: Mit wenigen Klicks Pensions-/Berufsunfähigkeits-/Pflegelücke und Vorsorgeprämien berechnen.

NÜRNBERGER  
Vorsorge-App  
Hier mehr erfahren!

NÜRNBERGER  
Versicherung AG Österreich



# AURICULUM

Das Wirtschaftsportal für Risikomanagement, Kapitalschutz und Vermögensaufbau

Information auf den Punkt gebracht, verlässlich rasch und unabhängig. Topaktuelle Finanzinformationen und Analysen über die Entwicklungen an den Kapitalmärkten. Schwerpunktmäßige Informationen über Versicherungsprodukte, Hintergrundinformationen. Fachbeiträge zum Thema

Steuer und Recht. Expertenkurzinterviews über vertriebsrelevante Themen. Verständliche und praxisbezogene Informationen und Hintergründe zu Risikomanagementthemen. Unsere Blogger informieren über aktuelle Themen und integrieren ihre eigene Meinung in ihren Blog-Beiträgen.

Lesen Sie uns auf [www.auriculum.at](http://www.auriculum.at)

UNIQA Versicherung

## Ergebnis

Hier in Kürze, das EGT konnte auf 377,9 Mio. Euro verbessert werden (ein Plus von 22,9 %). Das Combined Ratio ist um 0,3 % auf 99,5 % gesunken. Die Kosten konnten wieder um 79 Mio. Euro gesenkt werden, der Schrumpfkurs macht sich bezahlt. Die verrechneten Prämien sind um 3 % auf über 6 Mrd. Euro gesteigert worden. Die Dividendenausschüttung soll um 20 % auf 42 Cent pro Aktie erhöht werden. Die Kapitalanlagen inkl. der Kapitalanlagen der fonds- und indexgebun-



CEO Dr. Andreas Brandstetter

denen Lebensversicherung erhöhten sich auf 29 Mrd. Euro. Die Netto Erträge aus den Kapitalanlagen stiegen um 10,8 %. Dieser Zuwachs resultiert vor allem aus der langfristigen Investmentstrategie, die bereits jetzt auf die kommenden Herausforderungen von Solvency II und Risikokapitalmanagement ausgerichtet ist. Das Konzernergebnis liegt leicht über dem Vorjahresniveau. Das Gesamteigenkapital der Gruppe stieg um 11,4 % auf 3.1 Mrd. Euro. Der Hypo Belastung heuer liegt

bei 25 Mio. Euro, letztes Jahr war der Schuldenschnitt mit 35 Mio. Euro Abschreibung zu Lasten gegangen, wobei man dagegen auch geklagt hat. Der Konzern ist in 19 Ländern vertreten und erstmals in der Unternehmensgeschichte werden mehr als 10 Millionen Kunden betreut. Für heuer erwartet der Konzern einen weiteren Anstieg des EGT im zweistelligen Prozentbereich, basierend auf weiteren operativen Verbesserungen im Kerngeschäft und wachsenden Märkten in Osteuropa. Dies setzt ein stabiles Kapitalmarktumfeld, eine moderate Verbesserung des wirtschaftlichen Umfelds und eine Schadenbelastung durch Naturkatastrophen, die im normalen Rahmen bleibt, voraus.

Um zu **verstehen**, muss man zuhören.

Unabhängige Vertriebe - Generali Versicherung AG  
Nähere Infos: [generalis.at/partner](http://generalis.at/partner) oder 0800 208 808.



Unter den Flügeln des Löwen. GENERALI