

risControl !ONLine!  
Ausgabe Nr. 34/2014  
vom  
11. September 2014

## Inhalt

Lückenlos?	1
Kooperation	3
CofaMove	4
Rückgang	4
Sonderkonditionen	5
Rumänien	5

## Ticker

Regionaldirektor	1
Teamerweiterung	3
Drohende Strafe	4

Pensionsvorsorge

## Lückenlos?

Nach der Aussage von **Bundesminister Hundstorfer**, dass die Versicherungen und Banken mit Ihrer Aussage, dass es eine Pensionslücke geben wird, nur Kapital schlagen wollen, re-



agieren nun doch einige auf diese völlig realitätsfremde Aussage. Unter anderem veranstalten die Wiener Versicherungsmakler am 1. und 2. Oktober im Rahmen der Wiener Universitätsmesse UniLeben eine Informationsveranstaltung, um jungen Erwachsenen einen umfassenden Informationsüberblick über Sicherheit und Versicherung zu geben. Angefangen von der Haftpflichtversicherung bis zu Haushaltsversicherung der ersten Wohnung bis hin zur Altersvorsorge. „Wer jung ist, kann sich das Ausmaß eines Unfalls oder einer Krank-



heit, wie Invalidität, Berufsunfähigkeit oder Haftung mit dem Privatvermögen nur schwer vor-

Gothaer Versicherung

## Regionaldirektor

**Thomas Cimal** ist zum neuen Regionaldirektor für Oberösterreich und Salzburg bei der Gothaer Lebensversicherung AG bestellt worden. Der 45-Jährige blickt auf 25 Jahre Berufserfahrung im Versicherungs- und Finanzbereich zurück. Sein strategischer Schwerpunkt ist die Forcierung der in-



Fortsetzung auf Seite 2 ►►



Folge  
uns auf  
Facebook.

### Mut?

«Seine Entscheidungen  
jeden Tag tragen zu wollen.»



1. Platz  
Fondsgebundene Lebensversicherung

CleVesto Fondssparplan ist eine spezielle Anlageform der fondsgebundenen Lebensversicherung. Ein einzigartiger Vermögensaufbau für Ihre Kunden mit steuerfreien Erträgen – im Wettbewerb «Goldmünze Österreich» in seiner Kategorie als bestes Versicherungsprodukt 2013 ausgezeichnet! [www.helvetia.at](http://www.helvetia.at)

Ihre Schweizer Versicherung.

helvetia

**Impressum**

Herausgeber & Verleger:  
risControl, Der Verein für Versicherungs-  
und Finanzinformation 3701 Oberthern,  
Oberthern 33 ZVR 780165221  
Telefon: + 43 (0)720 515 000  
FAX: + 43 (0)720 516 700

www.riscontrol.at  
office@riscontrol.at

Verlags-, Herstellungs- u. Erscheinungsort:  
risControl, Der Verein für Versicherungs-  
und Finanzinformation 3701 Oberthern,  
Oberthern 33 ZVR 780165221  
Unsere Haftungsbefreiung lesen  
Sie in: www.riscontrol.at

**Redaktion:**

Doris Schachinger (ds)  
Christian Proyer (py)

**Fotos**

Fachverband Versicherungsmakler,  
Fachverband Finanzdienstleister, APA,  
Gothaer Lebensversicherung, R u. V  
Versicherung, Coface,



Sichern Sie Ihre Kunden für den Fall der Pflegebedürftigkeit zuverlässig ab:  
**mit der NÜRNBERGER Pflegerente.**

[www.nuernberger.at](http://www.nuernberger.at)

Fortsetzung von Seite 1 ►►



pliziert formuliert, sodass es für die meisten jungen Erwachsenen unmöglich ist, die Fallen beim Versicherungsabschluss zu erkennen. Das führt dazu, dass 18 bis 25-Jährige entweder gar nicht oder unzureichend versichert sind“, erklärt **Brigitte Kreuzer, Fachgruppenobmann-Stv. der Wiener Versicherungsmakler.** Denn auch wenn die Pension noch sehr fern scheint, je früher man vorsorgt desto besser. Im Hinblick auf diese Veranstaltung ist das Ergebnis einer Studie des Market Institut im Auftrag des Fachverbandes der Finanzdienstleister besonders erschreckend, denn die Mehrheit der unter 30-jährigen hat

überhaupt keine Vorstellung darüber, welches Einkommen sie in der Pension erwartet. Diese Personen beschäftigen sich daher auch nicht mit Vorsorge. **Wolfgang K. Göttl Obmann des Fachverbandes Finanzdienstleister:** „Wer in der Pension den gewohnten Lebensstandard beibehalten will, muss mit der Vorsorge möglichst frühzeitig beginnen“. Drei Viertel der Österreicher zwischen 50 und 60 Jahren glauben von der Höhe der eigenen Pension zu wissen. Die unter 50-jährigen erweisen sich eher als uninformiert. Die Mehrheit der Befragten zwischen 18 und 60 Jahren kann keine Abschätzung des Verhältnisses von Activeinkommen und Pension vornehmen.

novativen Produktlinie zur Absicherung biometrischer Risiken, für die er mit seinem Enthusiasmus als leidenschaftlicher Vertriebsmann und fachkundiger Ansprechpartner zur Verfügung steht. Herr Ingo Hofmann, Leiter der Niederlassung der Gothaer LV in Österreich: „Ich freue mich, dass wir Herrn Thomas Cimbal, einen vertriebserfahrenen und motivierten Kenner des österreichischen Maklermarktes für unser Team gewinnen konnten.“

stellen. Häufig sind Offerte von Versicherungen so komplex und deren Vertragsbedingungen kom-

plex und

Um zu **verstehen**, muss man zuhören.

Unabhängige Vertriebe - Generali Versicherung AG

Nähere Infos: [generali.at/partner](http://generali.at/partner) oder 0800 208 808.



Unter den Flügeln des Löwen.

GENERALI

**Achtung!**

Drucker auf Querformat einstellen

Generali Versicherung AG

# Kooperation

Mediclass, das größte Ärztezentrum Österreichs, kooperiert ab sofort auch mit der Generali Versicherung AG. Christoph Saueremann, Geschäftsführer von Mediclass: „Wir freuen uns über das große Vertrauen und bin davon überzeugt, dass die rund 100.000 Generali-Kunden mit einer privaten Krankenzusatzversicherung von dem neuen Service einer Direktabrechnung begeistert sein werden.“ Grund: Mediclass übernimmt die komplette Administration mit der gesetzlichen Krankenkasse und rechnet die erbrachten Leistungen direkt mit der Generali Versicherung ab. In der Regel sind Rechnungen von Privat- und

Wahlärzten zur Gänze vor Ort zu begleichen und müssen danach vom Patienten sowohl beim gesetzlichen als auch privaten Krankenversicherer eingereicht werden. Bei Mediclass geht das in einem Schritt. Zu bezahlen ist ausschließlich die Rechnung in Höhe des Kassentarifs, dessen Rückerstattung Mediclass für den Patienten beantragt. Der Privatanteil wird direkt mit der Generali Versicherung abgerechnet. Dr. Peter Thirring, Vorstandsvorsitzender der Generali Gruppe Österreich:



„Der doppelte Vorteil für unsere Versicherten hat uns von der Service-Qualität von Mediclass überzeugt. Kunden mit einer privaten Krankenzusatzversicherung haben im größten österreichischen Ärztezentrum eine 80 Prozent geringere Zahlungsvorleistung als bei einem anderen

Privatarzt und gleichzeitig umfassendes Service bei der Abrechnung.“

Das Konzept von Mediclass mit über 60 Ärzten und Therapeuten unter einem Dach stößt auf sehr positive Resonanz. Besonders

die schnellen und pünktlichen Arzttermine wissen Mediclass Kunden sehr zu schätzen. „Bereits über 16.000 zufriedene Kundenbesuche bestätigen unser Konzept. Wir werden uns in den nächsten Jahren nicht auf den Lorbeeren ausruhen, sondern unsere Services weiter ausbauen“, so Mediclass-Gründer Saueremann. Auch bei der Generali wird bereits über einen Ausbau der Kooperation mit Mediclass nachgedacht. Generali-Vorstandschef Thirring: „Im Bereich der betrieblichen Gesundheitsvorsorge gibt es spannende Ansatzpunkte, über die wir in den nächsten Monaten mit Mediclass noch eingehend diskutieren werden.“

R + V Versicherung

## Teamerweiterung

Mag. Hadi Hashemi ist neu im Team der R + V Versicherung, als Underwriter wird er sich künftig der Warenkreditversicherung widmen. Als Brancheninsider ist Mag.

Hashemi bereits seit 18 Jahren im Bereich Kreditversicherung tätig. Dem Karrierestart bei der Prisma



Kreditversicherung folgten weitere Stationen als Spezialist für Kreditversicherungen bei GrECO International sowie im Bereich Underwriting bei Coface Austria. Dr. Martin Beste: „Wir sehen insbesondere im Maklermarkt große Potenziale beim Ausbau des Geschäftszweiges der Kreditversicherung, und haben mit Mag. Hashemi einen erfahrenen Experten an Bord geholt.“

MEHR WISSEN –  
MEHR VERKAUFEN!

### UNSER PARTNERCOLLEGE

In unserem Partnercollege kommen Sie gratis auf Ihre Kosten. Und das im Rahmen von einzelnen Tagesveranstaltungen. Erfahrene Profis garantieren für Praxisnähe und Effizienz. Mehr Infos auf [wienersaetdtische.at/partnercollege](http://wienersaetdtische.at/partnercollege) oder bei Ihrem/Ihrer PartnerbetreuerIn.

WIENER  
STÄDTISCHE  
VIENNA INSURANCE GROUP

# AURICULUM

Das Wirtschaftsportal für Risikomanagement, Kapitalschutz und Vermögensaufbau

Information auf den Punkt gebracht, verlässlich rasch und unabhängig. Topaktuelle Finanzinformationen und Analysen über die Entwicklungen an den Kapitalmärkten. Schwerpunktmäßige Informationen über Versicherungsprodukte, Hintergrundinformationen. Fachbeiträge zum Thema

Steuer und Recht. Expertenkurzinterviews über vertriebsrelevante Themen. Verständliche und praxisbezogene Informationen und Hintergründe zu Risikomanagementthemen. Unsere Blogger informieren über aktuelle Themen und integrieren ihre eigene Meinung in ihren Blog-Beiträgen.

Lesen Sie uns auf [www.auriculum.at](http://www.auriculum.at)

## CofaMove

Coface geht online, Mit der neuen Smartphone-App CofaMove haben Kunden überall und jederzeit mobilen Zugriff auf Cofanet, der Online Plattform für das aktive Management von Kreditversicherungsverträgen. Die Applikation ist gratis im iOS App Store oder Google Play erhältlich. Die aktuellen Funktionen von CofaMove sind z. B. die Suche und Identifizierung der Unternehmen, die Übersicht über aktuelle Kreditlimits sowie die Online-Beantragung von neuen Kreditlimits. Diese Funktionen werden bis zum Ende des Jahres noch erweitert. Die mehrsprachige Applikation ist gratis für mehr als 40.000 Cofanet Benutzer erhältlich.

„CofaMove ist ein neuer Schritt auf dem Weg der Innovation, zu dem wir unsere Kunden und Interessenten einladen. Wir haben im Jahr 2012 mit TopLiner den ersten Schritt gesetzt und kürzlich mit einer maßgeschneiderten Lösung für KMU's fortgeführt. Mit der neuen Applikation gehen wir auf die Bedürfnisse unserer Kunden ein und eröffnen neue Perspektiven für ein noch schnelleres Risikomanagement. Durch unsere integrierte technische Plattform können unsere Kunden diese neue App vom ersten Tag an weltweit nutzen“, erklärt Patrice Luscan, Coface Group Marketing and Strategy Director.

## Rückgang

Erstmals seit 15 Jahren sank das Fremdwährungskreditvolumen bei privaten Haushalten im zweiten Halbjahr unter 20 %. Seit dem Verbot von Neuvergaben im Bereich Fremdwährungskredite ist das Volumen damit um 42,4 % zurückgegangen. Ende Juni 2014 entfielen mit 95,8 % der Großteil des Forderungsvolumen auf Schweizer Franken der Rest beinahe zur Gänze auf Japanische Yen.



## Drohende Strafe

Wir haben bereits berichtet, LKW Fahrer benötigen seit dem 10. September eine Zusatzausbildung um Ihren Job weiterhin ausüben zu können. Laut der Arbeiterkammer Wien, sollen mehr als 20.000 dieser Lenker die Weiterbildung C95 Code nicht absolviert haben. Wird man ohne der absolvierten Ausbildung beim Lenken eines LKW angetroffen, kann das bis 726 Euro Strafe bedeuten. Die Arbeiterkammer macht den Transportunternehmer Vorwürfe, dass Sie sich nicht um die Ausbildung ihrer Fahrer gekümmert hätten, entweder wurden die Ausbildungskosten nicht übernommen oder es gab keine Freistellung für die Zeit der Ausbildung. Nun wird gefordert bis Ende des Jahres die Strafen auszusetzen und nur Abmahnungen zu verteilen.

**KFZ-AKTION: 10 % RABATT ZUSÄTZLICH**  
Die Versicherung vom Testsieger\* jetzt noch günstiger

VAV  
VERSICHERUNGEN





**Wir suchen für unsere Dienstleistung**  
 Leiter/in KFZ Expertise  
 Schadenregulierer/in  
 Immobilienbewerter/in  
 aus ganz Österreich  
 Infos unter [www.faircheck.at](http://www.faircheck.at)

**Schadenservice ist  
 unsere Profession.**

termintreu  
 schnell  
 kundenorientiert  
 günstig  
 kompetent

## Sonderkonditionen

Der Fachverband der Finanzdienstleister und Höher Insurance Services GmbH haben für Finanzdienstleister, die sich den Standesregeln der Finanzdienstleister unterwerfen eine attraktive Sonderlösung für die Berufshaftpflichtversicherung. Für die Sonderkonditionen sind ein aufrechter Vertrag oder ein Neuantrag sowie eine positive Qualitätsprüfung erforderlich. Der VN darf kein Mitversicherungsnehmer im Rahmen

einer Vertriebsgruppenlösung sein und muss die letzten 5 Jahre schadenfrei sein. Treffen diese Voraussetzungen zu, erhält der Versicherungsnehmer eine erhöhte Deckungssumme zur Grundprämie ohne Prämienzuschlag und kann so eine Deckung für Schäden von bis zu EUR 6 Millionen erhalten. René Hompasz dazu: „Jeder Versicherer ist bestrebt eine möglichst risikoarme Versicherungsgemeinschaft zu haben. Die Standesregeln

des Fachverbandes für Finanzdienstleister sind ein äußerst begrüßenswerter Ansatz, da hier eine über das gesetzliche Ausmaß hinausgehende Weiterbildung gewährleistet wird, was aus der Sicht des Versicherers zur Risikominimierung beiträgt. Umso mehr freut es mich, dass Komm.-Rat Wolfgang Göttl meinen Vorschlag aufgenommen hat und wir die aktuellen Sonderkonditionen für Finanzdienstleister vereinbaren konnten.“

## Rumänien

Das Jahr 2013 war für Rumänien das Jahr des Wachstums. Das Wirtschaftswachstum ist um 3,5 % gestiegen. Die hohe Exportraten mit einem Plus von 13,5 %, vor allem Agrarprodukte und Autos, trugen zu der positiven Entwicklung bei. Innerhalb der Europäischen Union ist Rumänien am stärksten vom landwirtschaftlichen Sektor abhängig. 31 % aller Erwerbstätigen sind in diesem Bereich beschäftigt. Die Wirtschaftsleistung ist daher eng mit den Wetterbedingungen

verknüpft. Die Ernte war im Sommer 2013 ausgezeichnet und führte zu einem positiven Angebotsschock. Die Produktion landwirtschaftlicher Güter in Rumänien betrug 17 Milliarden Euro (+ 25 %), das sind fast 5 % Prozent der gesamten landwirtschaftlichen Produktion der EU-28. Für 2014 analysierte Coface, dass Rumänien sein Wachstumstempo nicht verbessern wird können. Damit liegt die erwartete Wachstumsrate nahe dem geschätzten, durchschnittlichen BIP Wachstum der Region Zentral-europa von 2,4 %.



# Schnitt-o-matastisch gewinnen!

Jetzt anmelden!



Mit freundlicher Unterstützung von  UNIQA